



СибАК
www.sibac.info

ISSN 2310-4082

**СХХVII СТУДЕНЧЕСКАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ
НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ**

№7(127)



**НАУЧНОЕ СООБЩЕСТВО
СТУДЕНТОВ XXI СТОЛЕТИЯ.
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ**

г. НОВОСИБИРСК, 2023



НАУЧНОЕ СООБЩЕСТВО СТУДЕНТОВ XXI СТОЛЕТИЯ. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

*Электронный сборник статей по материалам СХХVII студенческой
международной научно-практической конференции*

№ 7 (127)
Июль 2023 г.

Издается с октября 2012 года

Новосибирск
2023

УДК 33.07
ББК 65.050
Н34

Председатель редколлегии:

Дмитриева Наталья Витальевна – д-р психол. наук, канд. мед. наук, проф., академик Международной академии наук педагогического образования, врач-психотерапевт, член профессиональной психотерапевтической лиги.

Редакционная коллегия:

Елисеев Дмитрий Викторович – канд. техн. наук, доцент, бизнес-консультант Академии менеджмента и рынка, ведущий консультант по стратегии и бизнес-процессам, «Консалтинговая фирма «Партнеры и Боровков»;

Ковнер Владимир Леонидович – канд. экон. наук, консультант бизнес проектов по экономике, планированию, рискам и менеджменту;

Сальникова Кристина Владимировна – канд. экон. наук, доц. кафедры Менеджмента Ижевского Государственного Технического Университета им. М.Т. Калашникова.

Н34 «Научное сообщество студентов XXI столетия. Экономические науки»:

Электронный сборник статей по материалам СХХVII студенческой международной научно-практической конференции. – Новосибирск: Изд. ООО «СибАК». – 2023. – № 7 (127) / [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: [https://sibac.info/archive/economy/7\(127\).pdf](https://sibac.info/archive/economy/7(127).pdf).

Электронный сборник статей по материалам СХХVII студенческой международной научно-практической конференции «Научное сообщество студентов XXI столетия. Экономические науки» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

Статьи сборника «Научное сообщество студентов. Экономические науки»: размещаются на сайте научной электронной библиотеки eLIBRARY.RU.

ББК 65.050

ISSN 2310-4082

© ООО «СибАК», 2023 г.

Оглавление

Секция «Менеджмент»	4
МЕТОДЫ ПРИНЯТИЯ ИНВЕСТИЦИОННЫХ РЕШЕНИЙ В ПРОЦЕССЕ РАЗРАБОТКИ ИНВЕСТИЦИОННОЙ СТРАТЕГИИ	4
Андреева Анна Андреевна Тесленко Ирина Борисовна	
ПОВЫШЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ ЗА СЧЕТ РАСШИРЕНИЯ ПРОИЗВОДСТВА	12
Максимова Гульназ Рафилъевна Давлетов Ильдар Ильдусович	
Секция «Экономика»	17
ПРОБЛЕМЫ АДМИНИСТРИРОВАНИЯ «ТЕНЕВОЙ» ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ	17
Владимирова Александра Викторовна Федосеева Юлия Александровна	
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕТОДОВ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ ПРИ СДАЧЕ ИМУЩЕСТВА В АРЕНДУ	27
Зайцева Александра Вадимовна	
РЕАЛЬНЫЙ СЕКТОР ЭКОНОМИКИ: ОСОБЕННОСТИ ЦИФРОВОГО ПРОИЗВОДСТВА	32
Иванова Маргарита Александровна	
ПРОБЛЕМЫ СТАНДАРТНЫХ И СОЦИАЛЬНЫХ НАЛОГОВЫХ ВЫЧЕТОВ ПО НДФЛ	37
Топорова Анастасия Евгеньевна Федосеева Юлия Александровна	
ФИНАНСОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ: ИННОВАЦИИ, ВЫЗОВЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ	50
Чернов Никита Андреевич Астраханцева Ирина Александровна	

СЕКЦИЯ
«МЕНЕДЖМЕНТ»

**МЕТОДЫ ПРИНЯТИЯ ИНВЕСТИЦИОННЫХ РЕШЕНИЙ В ПРОЦЕССЕ
РАЗРАБОТКИ ИНВЕСТИЦИОННОЙ СТРАТЕГИИ**

Андреева Анна Андреевна

*магистрант,
Владимирский филиал Финансового
университета при Правительстве РФ,
РФ, г. Владимир
E-mail: humbab@mail.ru*

Тесленко Ирина Борисовна

*научный руководитель, д-р экон. наук, проф.
Владимирский филиал Финансового
университета при Правительстве РФ,
РФ, г. Владимир*

**METHODS OF MAKING INVESTMENT DECISIONS IN THE PROCESS
OF DEVELOPING AN INVESTMENT STRATEGY**

Anna Andreeva

*Master's student,
Vladimir branch of the Financial University
under the Government of the Russian Federation,
Russia, Vladimir*

Irina Teslenko

*Scientific supervisor, Doctor of Economics, Professor,
Vladimir branch of the Financial University
under the Government of the Russian Federation,
Russia, Vladimir*

АННОТАЦИЯ

В статье рассматриваются методы принятия инвестиционных решений в процессе разработки инвестиционной стратегии. Для рассматриваемых методов определяются их сильные и слабые стороны.

ABSTRACT

The article discusses the methods of making investment decisions in the process of developing an investment strategy. For the methods under consideration, their strengths and weaknesses are determined.

Ключевые слова: инновация, стратегия, метод принятия инвестиционного решения.

Keywords: innovation, strategy, method of making an investment decision.

В современной экономике разработаны различные методы принятия инвестиционных решений в процессе разработки инвестиционной стратегии. Этим вопросом занялись ещё в XX веке, такие учёные как: Бенджамин Грем, Гарри Марковиц, Уильям Шарп и др. Именно они заложили концепцию методов принятия инвестиционных решений. В данный момент финансовые формулы с интеграцией вычислительной техники дают достаточно достоверные прогнозы.

В инвестиционном менеджменте выделяют следующие методы:

- Метод расчёта срока окупаемости инвестиций или (Payback Period PP), он основывается на периоде, который потребуется для возврата своих вложений за счёт полученной прибыли, полученной от инвестиционного проекта [3, с.65].

$$PP = \frac{IC}{\bar{\phi}} \quad (1)$$

где IC – вложенный капитал;

$\bar{\phi}$ – средняя годовая прибыль от инвестиционного проекта.

Достоинства данного метода заключаются в том, что сразу отсекаются рискованные и сомнительные инвестиционные проекты, данный метод используется как самый простой метод. Также в данном методе недостатком является то, что метод не позволяет оценивать период освоения проекта.

Метод расчёта средней прибыли (метод бухгалтерской рентабельности инвестиций Return on Investments – ROI), он определяется в том, что происходит деление прибыли по бухгалтерской отчётности к средней величине инвестиций [2, с. 37]. При этом норма прибыли также может рассчитываться на основе валовой прибыли.

$$ROI=(E(1-H)) / (C_2- C_1)/2 \quad (2)$$

где: Н – налоговый корректор;

$E(1-H)$ – показатель дохода после налогового обложения;

C_1 – это учетная стоимость всех активов, рассчитанная на начало периода;

C_2 – это показатель учетной стоимости активов, рассчитанный на конец периода;

$(C_2-C_1)/2$ – показатель среднегодовой стоимости инвестиций, рассчитываемый как среднее между общей учетной стоимостью активов на начало периода и на конец.

Данный способ удобен тем, что прост в вычислениях, простой метод расчёта, доступность информации для принятия инвестиционного решение. Однако он не показывает временную стоимость денег.

- Технический анализ, как метод принятия инвестиционного решения на финансовом рынке. Технический анализ возник ещё в XIX веке, в те времена инвесторам не была доступна информация о финансовых отчётах компаний. Цена учитывает всё, то есть любые сведения об эмитенте – это аналитические показатели, объёмы продаж, различные слухи о компании, ожидаемая доходность – всё это уже отражено в стоимости акций.

В техническом анализе есть три вида тренда: бычий, медвежий, боковой (flat).



Рисунок 1. Бычий тренд на графике

Бычий тренд ассоциируется с ростом актива, является сигналом для покупки актива и чем сильнее угол наклона, тем сильнее тренд. Для данного графика нижняя линия – это уровень поддержки, а верхняя – это уровень сопротивления. Бычий тренд будет наблюдаться до тех пор, пока цена не выйдет за нижнюю линию (поддержки).



Рисунок 2. Медвежий тренд на графике

Медвежий тренд ассоциируется с падением цены актива, в данной ситуации необходимо продавать актив. Для данного графика уровень сопротивления будет нижняя полоса, а уровнем поддержки будет верхняя полоса.



Рисунок 3. Боковой тренд (Flat)

Данный тренд можно охарактеризовать как боковое движение. Продолжительность такого тренда повествует о ценовой буре, о резком движении вверх или вниз.

При этом нужно понимать, что рынок всегда изменяется, после застоя (стагнации) на рынке происходит движение вверх или вниз. Направление движения называется тренд. Тренд – это устойчивое направление стоимости вверх или вниз.



Рисунок 4. Тренд

Для определения линии тренда необходимо построить график и соблюсти следующие правила (Рисунок 5):

- определить в какой промежуток времени цена актива стала возрастать;
- необходимо найти на графике место, где актив имел самый низкий свой показатель (точка А);
- ищем точку «В», в месте, где актив стал дорожать;
- проведём прямую между «А» и «В» и продолжим тренд.



Рисунок 5. Линия тренда

Польза построения данной прямой линии в том, во-первых, показывает тренд, во-вторых, данная прямая будет показывать коррекцию (коррекция – это небольшие колебания в пределах тенденции).

Для определения роста актива линия сопротивления также должна расти вверх, как показано на рисунке 6.



Рисунок 6. Бычий тренд

Конец тренда начинается в ситуации, когда стоимость актива выходит за линию тренда, как показывается на рисунке 7.



Рисунок 7. Конец тренда

Технический инвестор, для достижения хороших результатов, должен показывать: высокую дисциплинированность и хорошее понимание построение графиков. Весь технический анализ сводится к построению графиков и фигур. Поскольку технических инвесторов интересуют только графики, им не слишком нужны навыки: расчёта коэффициентов ликвидности, различные показатели финансовой устойчивости организации, обширные знания финансовой отчётности. На рисунке 6 показано по 10 бальной шкале, какие навыки необходимы техническому инвестору.

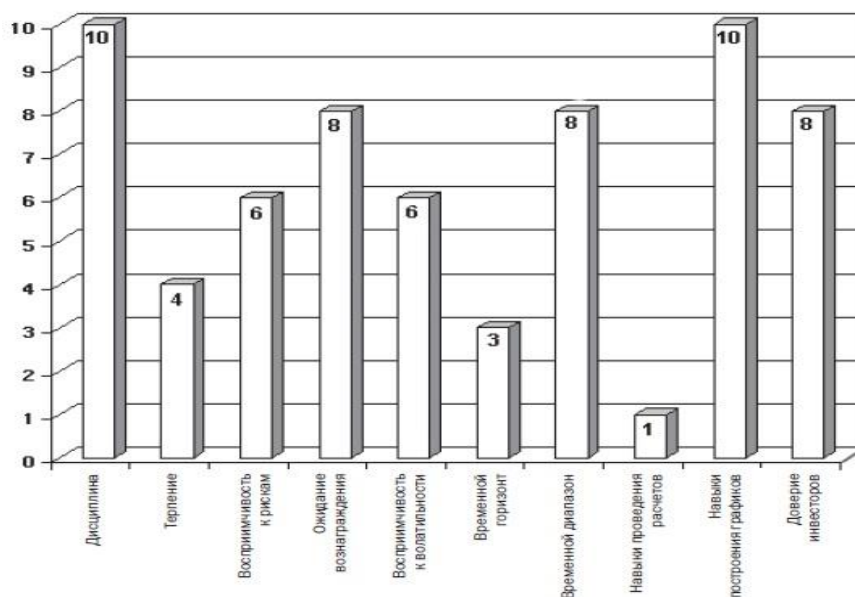


Рисунок 8. Необходимые навыки для технического анализа

- **Фундаментальный анализ** финансового рынка предполагает оценку всех экономических показателей, а также политических факторов, которые могут повлиять на курсовую стоимость актива. При застое или рецессии экономики страны, стоит рассматривать компании конгломераты, которые являются «долгожителями», а при росте экономики страны, можно сосредоточиться на развивающихся сегментах рынка.

Анализ разделяют на общеэкономический, отраслевой и на уровень компании. В первую очередь при фундаментальном анализе идёт изучение экономики страны, во вторую очередь отраслевой сегмент рынка и в третью очередь делается анализ отдельно взятой компании.

Сравнение показателей. Применяется на валютной и товарно-сырьевых биржах, заключается в сравнении ключевых показателей таких как ВВП и ключевая ставка центрального банка. Сравнивая данные, можно определить рост или падение актива.

Сезонность. Акции многих сельскохозяйственных компаний во время сезона растут. Из-за этого сезонный фактор также входит в фундаментальный анализ.

Большинство инвесторов используют данный метод, так как он включает в себя оценку: выручки компании, дивиденды, денежные потоки, долговые обязательства, чистую прибыль, чистую стоимость компании, коэффициент EBITDA.

Список литературы:

1. Николаев М.А. Инвестиционная деятельность: учебное пособие. М.: Финансы и статистика, 2019. – 336 с.
2. Дарявина Н.М. Инвестиционное проектирование: от идеи до воплощения // Справочник экономиста. – 2019. – № 5. – С. 36 – 46.
3. Исмагилова Л.А. Методика обоснования выбора инвестиционного проекта в инновационной экономике // Инновационная деятельность. – 2020. – № 1. – С. 63 -73
4. Риски устойчивости инвестиционного проекта// Эффективное антикризисное управление/ Крюкова О.Г., Евдокимова А.В. – 2019. – № 4. – С.70 – 77.

ПОВЫШЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ ЗА СЧЕТ РАСШИРЕНИЯ ПРОИЗВОДСТВА

Максутова Гульназ Рафилъевна

студент 4 курса,
кафедра менеджмента, факультета
экономики и информационных технологий,
Пермский государственный аграрно-технологический
университет имени академика Д.Н. Прянишникова,
РФ, г. Пермь
E-mail: guln.maksutova@yandex.ru

Давлетов Ильдар Ильдусович

научный руководитель, канд. экон. наук, доц.,
Пермский государственный аграрно-технологический
университет имени академика Д.Н. Прянишникова,
РФ, г. Пермь

В целях повышения конкурентоспособности и эффективности результатов хозяйственной деятельности ООО «Суксунское» рекомендуется уделить внимание инвестиционному направлению в хозяйственной деятельности и расширению ассортимента выпускаемой продукции.

Предлагаем рассмотреть проект по расширению ассортимента сырных продуктов, а именно, производство сыра «Рикотта» из подсырной сыворотки.

Анализ рынка показал, что в Пермском крае сыр «Рикотта» в промышленных масштабах не производится, есть только фермерские хозяйства и небольшие частные сыроварни, например, КФХ Шатовых (г. Кунгур).

Так как в ООО «Суксунское» уже организовано производство мягких сыров, и часть оборудования уже имеется, то дополнительное необходимо купить следующее оборудование (таблица 1):

Таблица 1.

Инвестиционные затраты, руб.

Наименование	Цен 1 ед., руб.	Сумма, руб.
ВАННА ДЛИТЕЛЬНОЙ ПАСТЕРИЗАЦИИ, ОБЪЕМ 500 Л	300 000	300 000
ТЕЛЕЖКА ДЛЯ ВЫГРУЗКИ И ПЕРЕКАЧКИ ГОТОВОГО СГУСТКА (2 ШТ.)	55 000	110 000
ФОРМЫ ЦИЛИНДРИЧЕСКИЕ ДЛЯ «РИКОТТЫ» ДИАМЕТР 120 ММ (50 ШТ)	520	26 000
ИТОГО		436 000

Таким образом, для реализации данного проекта потребуется 436 000 руб. Проект планируется реализовать за счет Гранта «Агростартап».

Грант «Агростартап» – средства, перечисляемые из областного бюджета грантополучателю для финансового обеспечения его затрат, не возмещаемых в рамках иных направлений государственной поддержки, связанных с реализацией проекта создания и (или) развития хозяйства, представляемого заявителем в региональную конкурсную комиссию. По условиям гранта предельный размер гранта «Агростартап» предоставляется грантополучателю на реализацию бизнес-плана (по иным направлениям бизнес-плана) в размере, не превышающем 3 млн. рублей, но не более 90 процентов затрат. Оставшиеся 10% затрат будут реализованы за счет собственных средств.

Реализация проекта начинается с 1 июля 2023 года. Инвестиционный план – период, за который производится заказ, покупка и доставка оборудования занимает 1 месяц. Непосредственная реализация услуг по производству сыр «Рикотта» начнется с августа 2023 г.

Кроме поставки техники, компания «Агро – Альянс» оказывает полный спектр услуг по обслуживанию и ремонту техники, поставляет запасные части. Все оборудование, приобретенное в компании, подлежит гарантийному обслуживанию.

Обучение персонала производится при пуске-наладке оборудования за счет поставщика.

В первый год реализации проекта предприятие планирует установить необходимое технологическое оборудование и производить следующее количество продукции (таблица 2). На 2-3 год реализации проекта объем производства будет увеличен минимум на 20%, в зависимости от результатов реализации проект в первый год.

Таблица 2.

Расчет годовой производственной мощности (сыр «Рикотта»), 1 год реализации проекта

Показатель	Ед.изм.	Значение
Объем перерабатываемой сыворотки	л/сутки	400
Длительность рабочей смены	час/смена	3
Количество смен	смена/сутки	1

Показатель	Ед.изм.	Значение
Выход готовой продукции	%	5
Объем готовой продукции	кг/сутки	20
Количество рабочих дней	дни/мес	23
Объем готовой продукции	кг/месяц	460
Количество рабочих месяцев	мес/год	9
Объем готовой продукции	кг /год	4140

Для стабильной работы линии по производству сыра «Рикотта» в день требуется 400 литров смеси сыворотки и молока (таблица 3).

Таблица 3.

Расчет стоимости производства сыра «Рикотта», в день (без НДС)

Наименование	Единица измерения	Стоимость (в рублях) за шт.	Требуемый объем в день	Общая стоимость в день (в рублях)
Подсырная сыворотка (рН>6.0)	Литр	12	370	4440
Молоко (10%)	Литр	24,5	37	906,5
Лимонная кислота	Упаковка 1 кг	93 руб.	56 г. кислоты на 400 л смеси	6
Упаковка	Контейнер (250 мл)	6,3 рубля	80 упаковок на 20 кг	504
Соль Экстра	Упаковка (1 кг)	13 рублей	1	13
Итого, руб.				5111
В расчете на 1 кг сыра, руб.				293,48

Сыр будет упаковываться в контейнеры объемом 250 мл.

Таким образом, в таблице 4 представлен прогноз операционных затрат на производство сыра «Рикотта» на 3 года.

Таблица 4.

Прогноз операционных затрат на производство сыра «Рикотта» по годам, тыс. руб.

Статьи затрат	1 год (июль – дек)	2 год	3 год
Сырье и упаковка (без НДС)	1215	2197	2979
Ремонт и техническое обслуживание (без НДС)	20	50	50
Коммунальные и транспортные расходы (без НДС)	126	228	310
Заработная плата	162	244	276
Страховые взносы	48,6	73	83
Управленческие и коммерческие расходы	20	20	20
Итого	1592	2812	3717

Расчет экономической эффективности инвестиционного проекта представлен в таблице 5.

Таблица 5.

Расчет показателей экономической эффективности инвестиционного проекта, тыс. руб.

Наименование статьи	1 год		2 год	3 год
	инвест. период (июнь)	июль-декабрь		
1. Выручка (без НДС)		1725	3113	4239
2. Расходы по операционной деятельности (без НДС)		1592	2812	3717
3. Налог на прибыль		0	0	0
4. Чистый доход		133	301	522
5. Амортизационные отчисления		106	202	255
6. Денежный поток от основной деятельности (чистый доход + неявные поступления (амортизация)) (стр.4+стр.5)		239	503	777
7. Инвестиции	-436	0	0	0
8. Чистый денежный поток	-436	239	503	777
9. Коэффициент дисконтирования	1	0,87	0,76	0,66
10. Чистый дисконтированный поток (стр.8*стр.9)	-436	208	380	511
11. Чистый дисконтированный поток нарастающим итогом (NPV) (стр.10+стр.11)	-436	-228	152	663

В соответствии с таблицей 5, $NPV = 663$ тыс. руб.

Таким образом, можно сделать вывод, что чистое приращение капитала равно 663 тыс. руб. NPV проекта больше нуля, следовательно, проект выгоден для инвестирования. Проект считается эффективным при показателе чистого приведенного потока равного нулю и более.

Дисконтированный период окупаемости равен: $DPP = 1$ год 7 месяцев.

Таблица 6.

Значения основных показателей эффективности инвестиций

Показатели	Значения
Ставка дисконтирования, %	15,0
Чистая текущая стоимость (NPV), тыс.руб.	663
Индекс доходности (PI), руб.	2,51
Внутренняя норма окупаемости (IRR), %	78,7
Дисконтированный период окупаемости (DPP), лет	1 год 7 мес.

Проанализировав показатели экономической эффективности, можно сделать вывод, что реализация инвестиционного проекта по производству сыра «Рикотта» и приобретению специализированного оборудования в собственность целесообразна. Коэффициенты превышают нормативные показатели. Чистая текущая стоимость в прогнозе на 3 года равна 660 тысяч рублей, т. е. больше 0, что свидетельствует о доходности проекта при его реализации. Срок окупаемости данного проекта составляет 1 год 7 месяцев. Индекс доходности больше 1 и показывает, что каждый вложенный в инвестиции рубль дает 2,51 руб. дохода.

Список литературы:

1. Конкурентоспособность предприятия (фирмы): учебное пособие / А.К. Александров и др. – Москва: ИНФРА-М, 2022. – 284с.
2. Круглик, В.М. Конкурентоспособность предприятия (фирмы): учебное пособие / В.М. Круглик; Под общ. ред. В.М. Круглик. – Москва: НИЦ ИНФРА-М, 2022. – 285 с.
3. Лифиц, И.М. Конкурентоспособность товаров и услуг: учебное пособие для бакалавров / И.М. Лифиц. – 5-е изд. перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2021. – 437 с.

СЕКЦИЯ
«ЭКОНОМИКА»

**ПРОБЛЕМЫ АДМИНИСТРИРОВАНИЯ «ТЕНЕВОЙ»
ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ**

Владими́рова Алекса́ндра Викто́ровна
студент,
кафедра финансов,
Оренбургский государственный университет,
РФ, г. Оренбург
E-mail: vlalexs2002@mail.ru

Федосеева Юлия Александровна
научный руководитель,
канд. экон. наук, доц. кафедры финансов,
Оренбургский государственный университет,
РФ, г. Оренбург

PROBLEMS OF ADMINISTRATION OF "SHADOW" WAGES

Alexandra Vladimirova
Student,
Department of Finance,
Orenburg State University,
Russia, Orenburg

Yulia Fedoseeva
Scientific supervisor,
candidate of Sciences in Economics,
associate professor of the Department of Finance,
Orenburg State University,
Russia, Orenburg

АННОТАЦИЯ

В настоящее время в России ведется работа по снижению неформальной занятости, выявлению организаций, выплачивающих «серую» заработную плату. Однако она является недостаточной, необходимы меры, направленные на создание условий, мотивирующих граждан к легализации своей трудовой деятельности, усиление ответственности работодателей за нарушение трудового

законодательства, за неисполнение обязанностей налогового агента и за уклонение от уплаты страховых взносов. На основе результатов социологического исследования в статье определены причины и методы выявления «теневых» заработных плат с целью их дальнейшей легализации.

ABSTRACT

Currently, work is underway in Russia to reduce informal employment, identify organizations that pay "gray" wages. However, it is insufficient, measures are needed to create conditions that motivate citizens to legalize their work, strengthen the responsibility of employers for violating labor laws, for not fulfilling the duties of a tax agent and for evading insurance premiums. Based on the results of a sociological study, the article identifies the causes and methods of identifying "shadow" wages in order to further legalize them.

Ключевые слова: «теневая» заработная плата, рынок труда, трудовая деятельность.

Keywords: "shadow" wages, labor market, labor activity.

Теневая экономика – неотъемлемая часть современного мира. Однако, дать какое-либо ей четкое толкование сложно, так как это составное и неоднозначное явление. Теневая экономика интегрирована во все экономические системы. Государство не в силах учесть и взять под полный контроль данную деятельность. Считается, что любой вид деятельности, который скрывает свои доходы от государства, является теневым. Государство предпринимает большие усилия для борьбы с этим явлением [7].

В Российской Федерации общая численность занятых в неформальном секторе за 2008–2021 гг. колеблется в интервале 13,6–14,9 млн человек. Из них большая часть (свыше 90 %) заняты только в неформальном секторе. При этом в 2015 г. наблюдался наибольший рост занятости в неформальном секторе (таблица 1).

На 2020 г. «в России в неформальном секторе стабильно трудится около 20 % всех занятых, или каждый пятый работающий россиянин», – отмечают аналитики. Из-за увеличения количества трудящихся на сезонных работах весной и летом растет доля занятых в неформальном секторе. Однако в 2020 г. карантин и кризисные явления в экономике существенно снизили возможности для трудоустройства.

Таблица 1.

Численность занятых в неформальном секторе по типу занятости, тыс. чел. [3]

Год	Рабочая сила, тыс. человек	Численность занятых в неформальном секторе, тыс. человек	В том числе занятые		Занятые в неформальном секторе, в % от общей численности рабочей силы
			только в неформальном секторе	в неформальном и формальном секторах	
2008	75700	13837	12027	1810	18,3
2009	75694	13382	11737	1645	17,7
2010	75478	11482	10195	1288	15,2
2011	75779	12922	11563	1359	17,1
2012	75676	13600	12296	1304	18,0
2013	75529	14096	12864	1232	18,7
2014	75428	14387	13092	1295	19,1
2015	76588	14827	13545	1282	19,4
2016	76636	15370	13843	1527	20,1
2017	76285	14324	13370	954	18,8
2018	76190	14581	13662	920	19,1
2019	75398	14800	13836	964	19,6
2020	74923	14122	13207	915	18,8
2021	75350	14571	13698	873	19,3

Для более детального анализа используем косвенный метод расчета размера теневой экономики – метод несоответствия между официальной и фактической рабочей силой [5].

Метод основан на идее о том, что незарегистрированные безработные являются основной рабочей силой теневой экономики. При проведении Федеральной службой государственной статистики обследований занятости, население, задействованное в теневом секторе, представляется безработным, однако

не регистрируется на бирже труда для получения пособия по безработице ввиду наличия альтернативных источников дохода.

Таким образом, доля рабочей силы, занятой в теневой деятельности, оценивается как разность между данными по безработице, полученными в результате опросов, и данными о числе официально зарегистрированных безработных:

$$X_{\text{employment}} = \frac{U_{\text{ilo}} - U_{\text{fzs}}}{L - U_{\text{fzs}}},$$

где U_{ilo} – число безработных согласно опросам службы занятости;

U_{fzs} – число официально зарегистрированных безработных;

L – совокупная численность экономически активного населения.

Для расчета показателя доли рабочей силы, занятой в теневой экономике, составим таблицу с необходимыми данными на основе данных Федеральной службы государственной статистики (таблица 2).

Таблица 2.

Расчет индикатора несоответствия между официальной и фактической рабочей силой за 2008-2021 гг. [3]

Год	Число безработных согласно опросам службы занятости	Число официально зарегистрированных безработных	Рабочая сила, тыс. человек	Доля рабочей силы, занятая в теневой экономике, %
2008	4697	1400	75700	4,44
2009	6284	2084	75694	5,71
2010	5544	1875	75478	4,98
2011	4922	1430	75779	4,70
2012	4131	1145	75676	4,01
2013	4137	1222	75529	3,92
2014	3889	1087	75428	3,77
2015	4264	1206	76588	4,06
2016	4243	1186	76636	4,05
2017	3969	1107	76285	3,81
2018	3658	956	76190	3,59
2019	3465	875	75398	3,48
2020	4321	1401	74923	3,97
2021	3631	1056	75350	3,47

Для наглядности построим график показателя доли рабочей силы, занятой в теневой экономике в период с 2008 по 2021 гг., в % (рисунок 1).

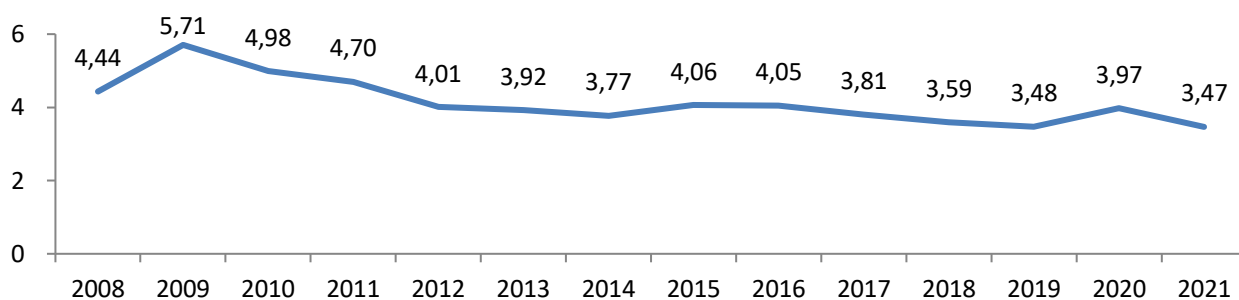


Рисунок 1. Динамика показателя доли рабочей силы, занятой в теневой экономике РФ В 2008-2021 гг., %

На рисунке 1 видно, что увеличение анализируемого показателя происходило в период кризиса 2008 и коронавирусной инфекции 2020 гг. Общей же тенденцией является постепенное снижение доли трудоспособного населения, занятого в теневом сегменте экономики, до 4 %.

В XX веке прослеживается тенденция повышения доли оплаты труда в структуре ВВП: 2000 г. – 29,1 %, 2003 г. – 35,8 %, 2016 г. – 36 %. Своего максимума зарплатоёмкость ВВП достигла в 2014 г. и составила 37 %.

Российская экономика характеризуется высокой долей скрытых выплат в оплате труда, значение которой в ВВП в анализируемом периоде колеблется в пределах от 8,7 (2021 г.) до 12,8 % (2014 г.) (рисунок 2).

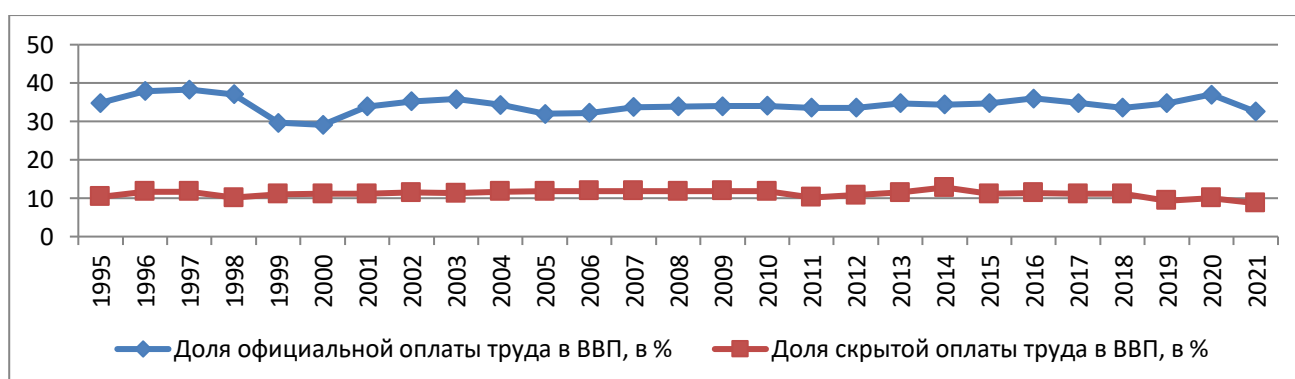


Рисунок 2. Динамика доли оплаты труда в ВВП [2]

По уровню заработной платы РФ достаточно существенно отстает от западных стран, однако сравнив показатели зарплатоемкости ВВП по разным странам (данные 2014 г.), можно сделать вывод, что они вполне сопоставимы между собой. И этот показатель в РФ, находится на уровне таких стран, как Испания (46,9 %), Швеция (48 %), Австрия (48,2 %), Финляндия (49,4 %), при этом уступает Германии (51 %), Франции (52,8 %), Великобритании (50,5 %), США (52,7 %).

Российская экономика характеризуется высокой долей скрытых выплат в оплате труда. Максимальный размер относительно ВВП неформальных заработных плат наблюдался в 2014 г. и составлял 12,8 %, по неофициальным данным этот показатель был значительно больше. Доля теневой оставляющей в фонде оплаты труда в РФ колеблется в диапазоне от 24,5 % в 2011 г. до 25,3 % в 2016 г. [4].

Причины, оказывающие влияние на развитие теневой экономики в целом и теневого рынка труда в частности, весьма разнообразны. Многие специалисты обуславливают включенность граждан в теневые процессы противоречивой природой человека, стремлением получить больше при меньших усилиях, рационализмом, экономическими проблемами, несовершенством законодательства, низким авторитетом государственной власти у населения и другими причинами.

Рассмотрим методы борьбы со скрытой оплатой труда в РФ и странах Европейского союза. В настоящее время европейские страны более ли менее успешно сумели решить проблему расширения теневого рынка труда.

Выявление нарушений – один из самых популярных механизмов борьбы с «серыми зарплатами» в зарубежной практике. Большинство европейских стран пошло по пути увеличения количества инспекций. В то же время некоторые страны повышали их эффективность, сконцентрировав усилия инспекторов на самых «подозрительных» отраслях. К примеру, в Румынии более тщательно проверяют компании строительной сферы и легкой промышленности, в Латвии – рестораны и отели, в Швеции – службы такси и парикмахерские, а в Словении – школы вождения.

Еще один метод борьбы – установление высоких штрафов за нарушения. Германия еще в 2004 году ввела в действие законы, усиливающие борьбу с нелегальным рынком труда. Неуплата социальных взносов стала квалифицироваться как преступление, а штрафы за это нарушение увеличили до 300 тыс. евро. Минимальные административные санкции за неуплату социальных взносов в Италии – штраф в размере 3 тыс. евро за каждого работника. В Болгарии местные работодатели за невыполнение обязательств по социальным взносам могут быть оштрафованы на \$35–720, по медицинскому страхованию – на \$1440-2880. В случае повторения нарушения штраф увеличивается до \$2880-5760.

Карательные меры – лишь первый шаг в борьбе с нелегальными зарплатами, который вряд ли оказался бы эффективным без установления приемлемых ставок налоговых отчислений, облегчения регистрационных процедур, проведения общественных кампаний, объясняющих негативные последствия работы в «тени» для сотрудника. Кроме того, страны Центральной и Восточной Европы, экономика которых в большей степени страдает от теневого рынка труда (занято около 11 % работников от общего числа), повышают размер минимальных зарплат. В Болгарии минимальная зарплата, которую обязан платить работодатель, достигает 50 % от средней зарплаты, в Словении – 46 %. Польша решила проблему эту проблему путем внедрения второго уровня пенсионной системы и проведения реформы здравоохранения.

В процессе легализации рынка труда в соседних странах из тени удалось вывести, по неофициальным данным, до 25 % серых доходов граждан [1].

Проблема «серых» и «черных» заработных плат – достаточно насущная проблема для России, которую пытаются решить уже не первое десятилетие. Существуют различные методы выявления неофициальных заработных плат как со стороны государства, так и со стороны населения.

Государство, а в частности ФНС и ее территориальные налоговые органы, ведут активную деятельность по легализации налоговой базы, в частности, выявлении организаций, выплачивающих «серые» зарплаты, что регламентируется внутренними документами. Налоговые органы используют несколько спосо-

бов для выявления компаний, реализующих механизмы скрытой оплаты труда, большая часть из которых носит аналитический характер. Анализ методов выявления «серых» зарплат в РФ представлен в таблице 2 [6].

Таблица 3.

Сравнительный анализ методов выявления «серых» зарплат в РФ

Метод выявления «серых» зарплат	Достоинства	Недостатки
Проверка дохода, указанного в коде 2000 в справках 2-НДФЛ	Основа проверки - официальный документ, поэтому налоговый орган делает вывод о представлении заведомо недостоверной информации и штрафует организацию.	Сравнение показателей в декларации происходит со среднеотраслевыми заработными платами по РФ, не учитывая региональных особенностей.
Сопоставление размеров доходов в справке 2-НДФЛ с размерами ипотеки, уплачиваемой физическим лицом	Если доходы в справке 2-НДФЛ не соответствуют стоимости недвижимости сотрудника, то у него есть иные неофициальные доходы	Из-за точечного характера метода, а также трудоемкости, его эффективность снижается.
Проведение совместных проверок с участием правоохранительных органов.	Сотрудники правоохранительных органов имеют большее количество прав для допроса и осмотра, что позволяет собрать доказательственную базу.	Участие правоохранительных органов не обеспечивает полноту сбора доказательственной базы в силу занятости сотрудников.

Решением проблемы (теневизации) может стать использование современных технологий. Исходя из технических особенностей цифрового рубля, следующие достоинства, которые могут быть полезными в контрольной деятельности. Согласно данным табл. 4, цифровой рубль можно будет задействовать не только среди населения, но и в государственном управлении, в межбюджетных трансфертах, государственных закупках, налоговом администрировании и т. д. С помощью цифрового рубля налогоплательщиков, которые будут его использовать, станет легче контролировать, так как все транзакции будут прозрачными.

Таблица 4.**Преимущества цифрового рубля**

Преимущество	Пояснение
Персонализированный кошелек	На каждого человека или организацию предусмотрен максимум 1 цифровой кошелек
Единственный регулятор	Эмитент и депозитарий цифровых кошельков – ЦБ РФ
Прозрачность транзакций	Уникальный цифровой код для каждой эмитированной единицы рубля
Оперативное реагирование на запросы ведомств	Оператор – ЦБ РФ, главный эмитент страны
Техническая гибкость	Имеет массу вариантов улучшений
Предпосылки популяризации рубля	Рост безналичных платежей, рост цифровизации населения РФ и информационной грамотности

Максимально возможный экономический эффект от ввода цифрового рубля при условии принудительного доначисления по результатам проверок представлен в табл. 5.

Таблица 5.**Максимальный экономический эффект введения цифрового рубля в России в 2022 г. в рамках контроля НДФЛ (трлн. руб.)**

Год	Максимально оцифрованные потенциальные доходы	НДФЛ	Страховые взносы во ВФ	Потенциальные налоговые штрафы	Максимальная сумма поступлений
2023 (прогноз)	14,05	1,83	4,22	1,2	7, 25 + пени

Таким образом, за счет цифрового рубля по прогнозным расчетам максимально удалось бы вернуть в бюджетную систему РФ и внебюджетные фонды в рамках налогового контроля за исчислением и уплатой НДФЛ и страховых взносов, около 7,5 трлн. руб. Эффективность цифрового рубля обусловлена прозрачностью транзакций, проводимых физическими лицами, для налогового органа.

Легализация работодателями заработной платы остается одной из самых острых на сегодняшний день проблем. Немало руководителей предприятий и индивидуальных предпринимателей предпочитают выплачивать заработную плату своим работникам в конвертах. И граждане не задумываются о том, что когда-нибудь наступит время получения пенсии, которая будет являться основ-

ным, а может быть и единственным источником их существования. Трудность выявления этих нарушений заключается в том, что они совершаются с молчаливого согласия работников, которые практически становятся соучастниками налогового правонарушения.

Список литературы:

1. Ломсадзе Д.Г. Теневая экономика. Проблемы борьбы с контрафактной продукцией в ЕС и России : учебное пособие для вузов. – Москва: Издательство Юрайт, 2023. – 98 с.
2. Официальные макроэкономические показатели развития экономики Российской Федерации. [электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <https://rosstat.gov.ru/> (дата обращения: 21.03.2023)
3. Рабочая сила, занятость и безработица в России (по результатам выборочных обследований рабочей силы). 2022 Стат.сб./Росстат. – М., 2022. – 151 с.
4. Федосеева Ю.А. Актуальные проблемы администрирования страховых взносов в Российской Федерации // Научный журнал «Управленческий учет». – 2021. – №10. – С. 581 – 587.
5. Федорова М.А. К вопросу о методах оценки уровня теневой экономики национального хозяйства // Социально-экономические явления и процессы. – 2014. – Т. 9. – №8. – С. 114–119.
6. Филимонова Е.А. Выявление «серых» заработных плат: подходы и методы // Пермский финансовый журнал. – 2018. – №1(18). – С. 4–16.
7. Чуйков А.С., Ревун И.В. Влияние теневой экономики на экономическую систему Российской Федерации // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2022. – №87. – С. 200–202.

**СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕТОДОВ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ
РЕЗУЛЬТАТАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ ПРИ СДАЧЕ ИМУЩЕСТВА
В АРЕНДУ**

Зайцева Александра Вадимовна
студент,
кафедра экономики и управления,
Владивостокский государственный университет,
РФ, г. Владивосток
E-mail: ylalev@mail.ru

**IMPROVING THE METHODS OF MANAGING THE FINANCIAL
RESULTS OF THE ENTERPRISE WHEN RENTING OUT PROPERTY**

Alexandra Zaitseva
Student,
Department of Economics and Management,
Vladivostok State University,
Russia, Vladivostok

АННОТАЦИЯ

В статье рассматриваются основные направления совершенствования методов управления финансовыми результатами предприятия при сдаче имущества в аренду на основе выделения бизнес-процессов, присущих этому виду деятельности, раскрытия их содержания и последовательности реализации. Внедрение предложенных методов управления в деятельность предприятия позволит с высокой степенью вероятности обеспечить собственникам бизнеса ожидаемый уровень финансовых результатов от сдачи имущества в аренду и финансового состояния предприятия.

ABSTRACT

The article discusses the main directions of improving the methods of managing the financial results of an enterprise when leasing property based on the allocation of business processes inherent in this type of activity, disclosure of their content and sequence of implementation. The introduction of the proposed management methods into the activities of the enterprise will allow with a high degree of probability to provide business owners with the expected level of financial results from the leasing of property and the financial condition of the enterprise.

Ключевые слова: сдача имущества в аренду, бизнес-процессы, управление, риски, финансовые результаты, финансовое состояние.

Keywords: leasing of property, business processes, management, risks, financial results, financial condition.

Цель исследования заключается в совершенствовании методов управления финансовыми результатами предприятия, основными видом деятельности которого является сдача имущества в аренду [1].

Перед предприятиями, основным видом деятельности которых является сдача имущества в аренду, в настоящее время возникает ряд проблемных вопросов, требующих приращения научного знания и практики в области совершенствования методов управления финансовыми результатами. Это связано с тем, что сдаче имущества в аренду присущи внутренние и внешние риски, влияющие на финансовые результаты предприятия (таблица 1).

Таблица 1.

Основные виды рисков при сдаче имущества в аренду

Вид риска	Влияние риска
Риск снижения финансовой устойчивости	Несовершенство структуры капитала в виде роста доли заемных средств при снижении денежного потока от аренды при снижении спроса на аренду
Риск неплатежеспособности	Низкая ликвидность имущественного комплекса (высокой доли внеоборотных активов), что отражается в несбалансированности денежных потоков
Инвестиционный риск	Необходимость несения существенных расходов для поддержания имущества, сдаваемого в аренду, в привлекательном для арендаторов состоянии
Структурный риск	Ухудшение финансовых результатов из-за высокой доли постоянных расходов, связанных с содержанием имущества
Управленческий риск	Низкая эффективность планирования расходов и доходов от сдачи имущества в аренду, некорректные планы
Рыночный риск	Снижение доходов, ухудшение финансовых результатов вследствие невозможности установления эффективной арендной платы ввиду высокой конкуренции на рынке аренды недвижимого имущества, снижении спроса на аренду и др.
Форс-мажорные риски	Возникновение убытков в результате стихийных бедствий, техногенных аварий, противоправных действий третьих лиц и т.п.

Источник: составлено автором

Для минимизации данных рисков на предприятии необходимо проводить совершенствование методов планирования деятельности от сдачи имущества в аренду и управления рисками, присущими этому основному виду деятельности. Основные бизнес-процессы предприятия по сдаче имущества в аренду и их содержание приведены в таблице 2.

Таблица 2.

Основные бизнес-процессы при сдаче имущества в аренду

ВХОД	ПРОЦЕССЫ	ВЫХОД
Бизнес-процесс «Планирование, учет и отчетность»		
1. Информация об объектах имущественного комплекса, сдаваемых в аренду	1. Планирование расходов на содержание имущества (прямые расходы) и на текущее функционирование предприятия (накладные расходы) 2. Калькуляция стоимости арендной платы по объектам имущественного комплекса 3. Задание уровня маржинальности (плана) при сдаче имущества в аренду 4. Планирование доходов от сдачи имущества в аренду 5. Ведение учета и отчетности	Планирование финансовых результатов от сдачи имущества в аренду
Бизнес-процесс «Управление рисками»		
2. Идентификация рисков, присущих сдаче имущества в аренду	1. Идентификация рисков, присущих сдаче имущества в аренду 2. Оценка существенности риска и его влияние на финансовые результаты 3. Разработка методов воздействия на риски, присущие сдаче имущества в аренду 4. Организация мониторинга рисков, присущих сдаче имущества в аренду 5. Оценка эффективности мероприятий по минимизации/нивелированию рисков, присущих сдаче имущества в аренду 6. Ведение отчетности по мероприятиям	Система управления рисками, присущими сдаче имущества в аренду

Источник: составлено автором

Процесс планирования финансовых результатов от сдачи имущества в аренду очень важен, т.к. это позволяет задать их плановый уровень и в последствии через управленческие воздействия на составляющие этого процесса обеспечивать выполнение поставленных задач, контролировать достижение итогового результата. Декомпозиции плановых показателей, например, лимит расходов, плановый уровень рентабельности, маржа, план по доходам, план по финансовым результатам и др. могут использоваться на предприятии для установления ключевых показателей эффективности (KPI) для соответствующих центров финансовой ответственности (ЦФО)/работников на предприятии.

Процесс управления рисками, присущими сдаче имуществу в аренду, также крайне важен, поскольку он напрямую сопряжен с достижением установленных на предприятии планов по финансовым результатам. Данный процесс является обеспечивающим для основного бизнес-процесса.

Совокупная реализация этих бизнес-процессов позволяет обеспечивать высокую вероятность выполнения плана по финансовым результатам и показателями финансового состояния предприятия [2].

Таким образом, задавая план по финансовым результатам, поддержанный мероприятиями по управлению рисками, предприятие может сформировать плановые формы бухгалтерской отчетности, на основе которой можно определить плановые значения показателей, характеризующих финансовое состояние предприятия (в т.ч. в их декомпозиции по временным интервалам: месяц, квартал, год) и использовать эти данные для принятия управленческих решений [3].

Основные этапы анализа бухгалтерской отчетности и их использования для выстраивания бизнес-процессов по управлению предприятием приведены на рисунке 1.

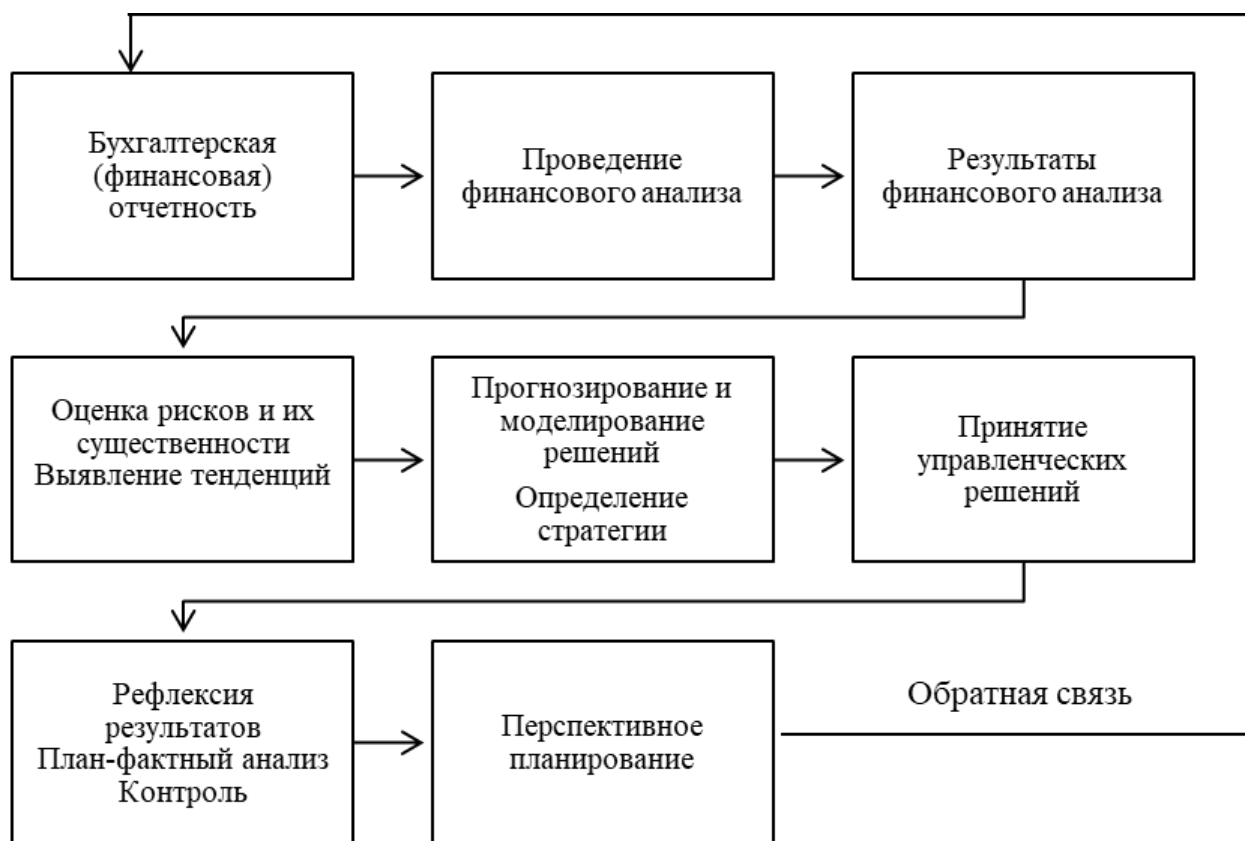


Рисунок 1. Бизнес – процессы по управлению предприятием на основе анализа финансовой отчетности

Выполнение аналитических процедур на основе финансовой отчетности требует систематического выполнения определенных действий по управлению предприятием с охватом всех основных функций менеджмента: планирование, организация, мотивация и контроль [4].

Список литературы:

1. Усачева О.В. Практические основы бухгалтерского учета имущества и источников его формирования в организации: учебное пособие. Изд-во НГТУ, 2019. – 331 с.
2. Савицкая Г.В. Комплексный анализ хозяйственной деятельности предприятия: учебник. Москва: ИНФРА-М, 2021. – 608 с.
3. Негашев Е.В. Аналитическое моделирование финансового состояния компании: монография. Москва: ИНФРА-М, 2022. – 186 с.
4. Шеремет А.Д. Бухгалтерский учет и анализ: учебник. Москва: ИНФРА-М, 2023. – 472 с.

РЕАЛЬНЫЙ СЕКТОР ЭКОНОМИКИ: ОСОБЕННОСТИ ЦИФРОВОГО ПРОИЗВОДСТВА

Иванова Маргарита Александровна

*студент,
Оренбургский институт (филиал)
Московской государственной
юридической академии имени О.Е. Кутафина,
РФ, г. Оренбург
E-mail: margo05042002@mail.ru*

REAL SECTOR OF THE ECONOMY: FEATURES OF DIGITAL PRODUCTION

Margarita Ivanova

*Student,
Orenburg Institute (branch) of the Moscow
State Law Academy named after O.E. Kutafina,
Russia, Orenburg*

АННОТАЦИЯ

Развитие и внедрение инновационно-цифровых технологий – безальтернативный вариант развития человеческого общества. В статье рассматривается вопрос внедрения современных цифровых технологий в реальный сектор экономики.

ABSTRACT

The development and implementation of innovative digital technologies is a non-alternative option for the development of human society. The article deals with the issue of introducing modern digital technologies into the real sector of the economy.

Ключевые слова: цифровизация, экономика, риски, цифровые технологии.

Keywords: digitalization, economics, risks, digital technologies.

Цифровизация – одно из наиболее актуальных понятий в наше время. Оно касается всех сфер жизни, включая экономику. Реальный сектор экономики подвержен прямому влиянию процессов цифровизации. В статье рассматривается влияние цифровизация на реальный сектор экономики России, плюсы и

минусы использования цифровых технологий, выделен ряд проблем, с которыми столкнулась сегодня российская промышленность.

Цифровизация в промышленном секторе оказывает наибольшее влияние на автоматизацию производственных процессов. Новые цифровые технологии позволяют автоматизировать общее число производственных операций, что в свою очередь позволяет увеличивать скорость производства и снижать количество ошибок и брака. Это повышает спектр возможного клиента и сокращает время, необходимое на производство товаров.

Вторым важным влиянием цифровизации на производственный сектор является использование цифровых технологий в производственной логистике. Цифровизация позволяет автоматизировать логистические цепочки, оптимизировать маршруты доставки и сокращать затраты на транспортировку.

Третий важный аспект влияния цифровизации на производственный сектор – это использование цифровых технологий в решении проблем качества продукции. Новые технологии позволяют более точно контролировать качество и соответствие производимой продукции стандартам. Это повышает доверие потребителей к продукции, что в свою очередь увеличивает спрос на нее [2].

Четвертый аспект – это использование больших данных (Big Data) для анализа производственных процессов, спроса на продукцию и рыночных тенденций. Анализ больших данных позволяет компаниям прогнозировать спрос и снабжение, оптимизировать ценовую политику и повышать эффективность производства.

Пятый аспект – это использование цифровых платформ и онлайн-маркетплейсов для продвижения и продажи продукции. Это позволяет компаниям расширять свой рынок сбыта, находить новых клиентов и повышать эффективность маркетинговых кампаний.

Представляется также, что проблемой медленного развития процесса автоматизации в нашей стране является несоответствие затрат сил и средств с одной стороны и реальной отдачи с другой, что вызвано просчётами, которые допускаются на этапе такого производства.

Экономический эффект, который достигается от условного освобождения рабочих вследствие замены их промышленными роботами, проявляется в повышении производительности труда, улучшении использования основного технического оборудования, увеличении его сменности и загрузки, а соответственно, в росте годового фонда работы оборудования. Кроме того, сокращение производственных потерь от брака и неравномерности ритма работы в течение смены при ручном обслуживании оборудования или ручном составлении продукции ведёт к росту почасовой и переменной производительности на роботизированном производстве без увеличения площадей и капитальных затрат на дополнительное оборудование.

Следует отдельно отметить негативные последствия цифровизации, которые необходимо учитывать. Кроме того, введение новых технологий требует значительных инвестиций, которые могут быть недоступны небольшим производственным компаниям.

В 2022 году затраты российской промышленности на «Индустрию 4.0» растут быстрее мирового показателя. Глобальная динамика – 20,7%, по данным отчета Industry 4.0 Market. Расходы российской промышленности в 2022 году, по оценкам участников ИТ-рынка, выросли по сравнению с 2021 годом. При этом показатель 2021 года занижен, объясняем почему.

В 2021 году отечественные предприятия из добывающей, обрабатывающей, сельскохозяйственной промышленности и ТЭК потратили на покупку и создание, распространение и использование цифровых технологий и связанных с ними продуктов и услуг 478,9 млрд рублей. Из них 134,7 млрд рублей пришлось на оплату услуг сторонних организаций. То есть лидирует собственная разработка, которая часто не учитывается в объеме рынка. Таковы данные статистического сборника ВШЭ «Индикаторы цифровой экономики: 2022»

Импортозамещение промышленного и инженерного ПО приобретает особое значение в контексте обеспечения технологической независимости России. Для достижения цели созданы индустриальные центры компетенций, выделяются гранты на создание подобных решений и развитие их до стадии ввода в

эксплуатацию. В первую очередь речь идет о решениях тяжелого класса, для производства сложной технической продукции, а также о разработке отраслевых требований к целевым решениям, включая системы CAD, CAE, CAM.

На макроуровне процесс замены старых технологий новыми сопровождается перераспределением сил государств на мировом рынке. Цифровая экономика, в том числе развитие инноваций, предполагают качественный и количественный рост экономики [1].

На форуме «Открытые инновации» отмечалось, что доля цифровой экономики в США – 35%. В Евросоюзе – 27%, в Китае – 16%, а в России – 5%. Россия вошла в список перспективных стран по уровню развития цифровой экономики, однако отставание от стран – лидеров цифровизации составляет от 5 до 8 лет. Причина этого отставания складывается из множества факторов, среди которых отсутствие четкого видения своего будущего, слабость национальной инновационной системы, ресурсные ограничения, большой разрыв между разработкой и их коммерциализацией, невысокая способность промышленности реагировать на быстро меняющиеся внешние условия и другие.

В настоящее время в России имеют место быть медленные темпы разработки и внедрения инноваций из-за низкой в них востребованности, поскольку в промышленности практически деградировали несырьевые (обрабатывающие) отрасли и отсутствует серьезная конкуренция, а в сельском хозяйстве ориентируются в основном на более качественную зарубежную технику, семена и породный скот. Факторами, тормозящими развитие цифровой экономики, выступают недостаток инвестиций, низкий уровень технологического развития, включая микроэлектронику, слабую инфраструктуру, отсутствие полной и достоверной статистической информации.

По итогам, цифровизация производственного сектора в России находится в начальной стадии, но уже сейчас отмечается ее положительное влияние на рынок и жизнь общества.

Россия может и должна вернуть себе статус мирового промышленного государства, для этого необходимо обладать перспективными направлениями и

технологиями. Специфика создания любой новой продукции состоит в том, что проектируется только то, что можно изготовить. Новейшее оборудование является основой для создания новейших технологий. Отказ от планомерного промышленного регулирования, прямого «взращивания» инновационных проектов приводит к отказу и от современных промышленных производств: судостроения и авиастроения, космической сферы, скоростного железнодорожного транспорта, современных систем вооружений.

Список литературы:

1. Картамышева, Е.С. Промышленная автоматизация в России: проблемы и их решения / Е.С. Картамышева, Д.С. Иванченко. – Текст : непосредственный // Молодой ученый. – 2016. – № 28 (132). – С. 93-95. – URL: <https://moluch.ru/archive/132/36743/> (дата обращения: 03.07.2023).
2. Пиньковецкая Юлия Семеновна Оценка уровня автоматизации производственных процессов на промышленных предприятиях в Российских регионах // Экономика. Информатика. 2022. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/otsenka-urovnya-avtomatizatsii-proizvodstvennyh-protsessov-na-promyshlennyh-predpriyatiyah-v-rossiyskih-regionah> (дата обращения: 03.07.2023).

ПРОБЛЕМЫ СТАНДАРТНЫХ И СОЦИАЛЬНЫХ НАЛОГОВЫХ ВЫЧЕТОВ ПО НДФЛ

Топорова Анастасия Евгеньевна

*студент, кафедра финансов,
Оренбургский государственный университет,
РФ, г. Оренбург
E-mail: ae.toporova1402@mail.ru*

Федосеева Юлия Александровна

*научный руководитель,
канд. экон. наук, доц. кафедры финансов,
Оренбургский государственный университет,
РФ, г. Оренбург*

PROBLEMS OF STANDARD AND SOCIAL PERSONAL INCOME TAX DEDUCTIONS

Anastasia Toporova

*Student, Department of Finance,
Orenburg State University,
Russia, Orenburg*

Yulia Fedoseeva

*Scientific supervisor, candidate of Sciences in Economics,
associate professor of the Department of Finance,
Orenburg State University,
Russia, Orenburg*

АННОТАЦИЯ

На протяжении многих годов обсуждается эффективность применения налоговых вычетов по налогу на доходы физических лиц в Российской Федерации с точки зрения решения социально-экономических задач. Данная тема актуальна в силу высоких показателей бедности, большого разрыва доходов среди населения. Рассмотрены возможные пути совершенствования налоговых льгот с целью справедливого налогообложения на основании анализа статистических данных.

ABSTRACT

For many years, the effectiveness of the application of tax deductions for personal income tax in the Russian Federation from the point of view of solving socio-economic problems has been discussed. This topic is relevant due to high poverty

rates, a large income gap among the population. Possible ways of improving tax benefits for the purpose of fair taxation based on the analysis of statistical data are considered.

Ключевые слова: стандартные вычеты, социальные вычеты, налоговые льготы, НДФЛ.

Keywords: standard deductions, social deductions, tax benefits, personal income tax.

В современном мире налоги на доходы, имущество и расходы, взимаемые с граждан в прямой и непрямой формах, не могут рассматриваться как фискальные инструменты, обеспечивающие доход только для государства. Хотя эти налоги выполняют свои фискальные функции, они должны одновременно соответствовать требованиям социальной справедливости [1].

Мировая практика налогообложения доходов физических лиц достаточно разнообразна, но существуют общие элементы, такие как налоговые вычеты (скидки). Многие государства предоставляют стандартные налоговые вычеты (необлагаемый минимум) и нестандартные (расходы на лечение, обучение и т.д.).

В последние годы во многих странах мира наблюдается тенденция к росту налоговых расходов, особенно тех статей, которые направлены на решение задач в области образования, здравоохранения, жилищной сферы, пенсионного обеспечения, поддержки групп с низкими доходами, а также развития определенных секторов экономики. Это создает видимость снижения и бюджетных расходов, и налогов и в то же время проведения социально ориентированной политики. Расширение предоставления налоговых льгот и освобождений в последние годы наблюдается и в России.

Российское налоговое законодательство предусматривает право налогоплательщика – физического лица на получение стандартного налогового вычета по НДФЛ. Размер данных вычетов зависит от категории налогоплательщика. В соответствии со ст. 218 НК РФ вычет в размере 500 р. в месяц предоставляется следующим категориям физических лиц:

- Героям Советского Союза и Героям Российской Федерации, а также лицам, награжденным орденом Славы трех степеней;

- инвалидам с детства, а также инвалидам I и II групп;

- участникам Великой Отечественной войны;

и др. (пп. 2 п. 1 ст. 218 НК РФ).

По данным отчетности ФНС в 2021 г. количество физических лиц, получивших вычет в размере 500 р., составляет 427 620 человек, и, получивших вычет в размере 3000 р., составляет 26 368 человек.

Налоговые вычеты в размере 3 000 р. и 500 р. были введены с 1 января 2001 г. При этом в 2001 г. вычет в размере 3 000 р. составлял 93 % от средней заработной платы ($3000/3240 \times 100$), а вычет в размере 500 рублей – 15% от средней зарплаты ($500/3240 * 100$). В настоящее время стандартный вычет в размере 3 000 руб. составляет всего лишь 8% от средней заработной платы ($3000/36746 * 100$).

Рассчитаем данный показатель для 2019-2021 гг. по данным Пенсионного фонда РФ. Стандартный вычет в размере 3000 р. в 2019 г. составляет всего лишь 9,8 % от медианной заработной платы ($3000/30458 * 100$), в 2020 г. – 9,3 % ($3000/32422 * 100$) и в 2021 г. – 8,5 % ($3000/35370 * 100$).

Доля стандартного вычета в размере 500 р. в 2021 г. составляет 1,4% от медианной зарплаты ($500/35370 * 100$). Доля полученной налогоплательщиком налоговой экономии от применения стандартных вычетов и того меньше. Под налоговой экономией в данном случае понимается та сумма, на которую физическое лицо, применяющее стандартный вычет, заплатит НДФЛ в меньшем размере. Так, например, налоговая экономия от применения стандартного вычета 3000 руб. за месяц составит $3000 * 13\% = 390$ р., а от применения стандартного вычета 500 р. – 65 р. [3].

Следует также отметить и то, что объективно снижается число тех налогоплательщиков, которые имеют право на получение данных стандартных вычетов. Причины как в естественном уменьшении числе таких налогоплательщиков (инвалиды Великой отечественной войны, ликвидаторы последствий аварии на Чернобыльской АЭС, блокадники Ленинграда и др.), так и в том, что растет

число тех, чьи доходы являются необлагаемыми (пенсии участников Великой Отечественной войны, пенсии по инвалидности и др.). Все это говорит о чрезвычайно низкой эффективности стандартных налоговых вычетов по НДФЛ в размере 3 000 р. и 500 р.

Во многих развитых странах растущий бюджетный дефицит вызывает особую озабоченность, поскольку старение населения, с которым они столкнулись или столкнутся в неотдаленной перспективе, потребует роста расходов на пенсионное обеспечение, медицинские и социальные услуги для лиц старших возрастов. Это актуально и для нашей страны [2].

Однако отменить данную налоговую льготу в силу ее экономической неэффективности невозможно. Стандартные налоговые льготы в размере 3 000 и 500 р. являются льготой социального характера. Кроме того, стандартные налоговые вычеты, по своей сути, являются налоговой льготой компенсационного характера. Однако чрезвычайно низкая величина налоговой экономии, которую дает действующий механизм предоставления стандартных налоговых вычетов, превращает ее из компенсационной льготы в льготу «оскорбляющего» для налогоплательщика характера. В этой связи, необходимо, во-первых, увеличить размер стандартного вычета; во-вторых, проводить ежегодную индексацию размера данных налоговых вычетов; в-третьих, пересмотреть категории налогоплательщиков, которым будет положен данный вычет [3].

В качестве новых категорий налогоплательщиков, которым будет предоставляться стандартный вычет в размере 3000 р., предлагается рассмотреть Героев СССР и Героев РФ, участников Специальной военной операции и супругов погибших военнослужащих, участников Специальной военной операции.

Вычет в размере 500 р. для многодетных родителей, которые получили орден «Родительская слава» или медаль ордена «Родительская слава», а также женщин, получивших орден «Мать-героиня».

Номинально сохраняя эти вычеты, государство пытается демонстрировать свое признание заслуг отдельных граждан, но при этом, к сожалению, не оказывает им реальную социальную поддержку.

Согласно пп. 4 п. 1 ст. 218 НК РФ налогоплательщикам, имеющих детей, предоставляется стандартный вычет.

Прожиточный минимум по данным Росстата по России на ребенка с 1 июня 2022 г. составляет 13 501 р., с 1 января 2023 г. 13 944 р. Стандартный вычет на 1 и 2 ребенка по 1 400 р. на каждого родителя, пока совокупный доход за год не превысит 350 тыс. р. Реальная экономия в месяц на одного ребенка составляет $1400 * 13 \% = 182$ р.

В 2022 г. по предварительным данным Росстата среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников в целом по экономике составляет 64 191 р. Получается, что налогоплательщик сможет воспользоваться данным вычетом пять месяцев, и его экономия составит 910 р. (расчеты на одного ребенка).

Низкий показатель в 350 тыс. р. не приносит существенных выгод налогоплательщикам, поэтому предлагается увеличить данный порог до трехкратного размера МРОТ, с учетом иждивенческой нагрузки для расширенного воспроизводства человеческого капитала.

Социальные налоговые вычеты предоставляются в соответствии со ст. 219 НК РФ и связаны не столько с доходами налогоплательщика, сколько с его расходами. С их помощью законодатель стремится поддержать население тратить свои доходы определённым образом, позитивным для государственных интересов (лечение, обучение, физическое развитие, пенсионное обеспечение).

Таблица 1.

Динамика социальных налоговых вычетов по данным Отчетов ФНС по форме №1-ДДК "Отчет о декларировании доходов физическими лицами"

	2019 г.	2020 г.	2021 г.	Темп роста в 2020 г., %	Темп роста в 2021 г., %
Обучение детей	17 123,8	18 746,9	22 823,1	109,5	121,7
Собственное обучение, обучение брата или сестры	13 488,5	15 357,5	19 437,2	113,9	126,6
Медицинские услуги	38 318,4	54 973,4	79 317,3	143,5	144,3
Приобретение лекарственных средств	690,2	1 314,8	2 310,0	190,5	175,7

	2019 г.	2020 г.	2021 г.	Темп роста в 2020 г., %	Темп роста в 2021 г., %
Дорогостоящее лечение в медицинских организациях	23 051,4	27 309,0	45 636,8	118,5	167,1
Добровольное личное страхование	3 211,9	3 376,3	3 392,4	105,1	100,5
Дополнительные взносы на накопительную пенсию	9 861,5	12 447,3	23 604,3	126,2	189,6

Как видно из таблицы 1, самым затратным для бюджета является налоговый вычет на медицинские услуги около 40 %, на дорогостоящее лечение (23 %). Данные льготы имеют социальную направленность и являются неотъемлемой частью развитого государства.

На протяжении рассматриваемого периода все социальные налоговые вычеты увеличиваются. Наибольший темп прироста в 2021 г. по сравнению с 2020 г. пришелся на вычеты по дополнительным взносам на накопительную пенсию (189,6 %), приобретение лекарственных средств (175,7 %) и дорогостоящее лечение в медицинских организациях (167,1 %).

Социальный налоговый вычет привязан к расходам, которые описаны в таблицы выше. Трата денежных средств по данным направлениям не является первоочередной, за исключением медицинских услуг. При ежемесячном доходе около МРОТ (16 242 р.) налогоплательщик большую часть расходов несет на продукты питания, оплату коммунальных услуг, приобретение одежды и т.д. Затраты на собственное обучение, обучение детей, добровольное страхование и прочее становятся непосильными для данной группы населения, поэтому в большинстве случаев рассмотренная категория населения не имеет возможности воспользоваться социальными вычетами.

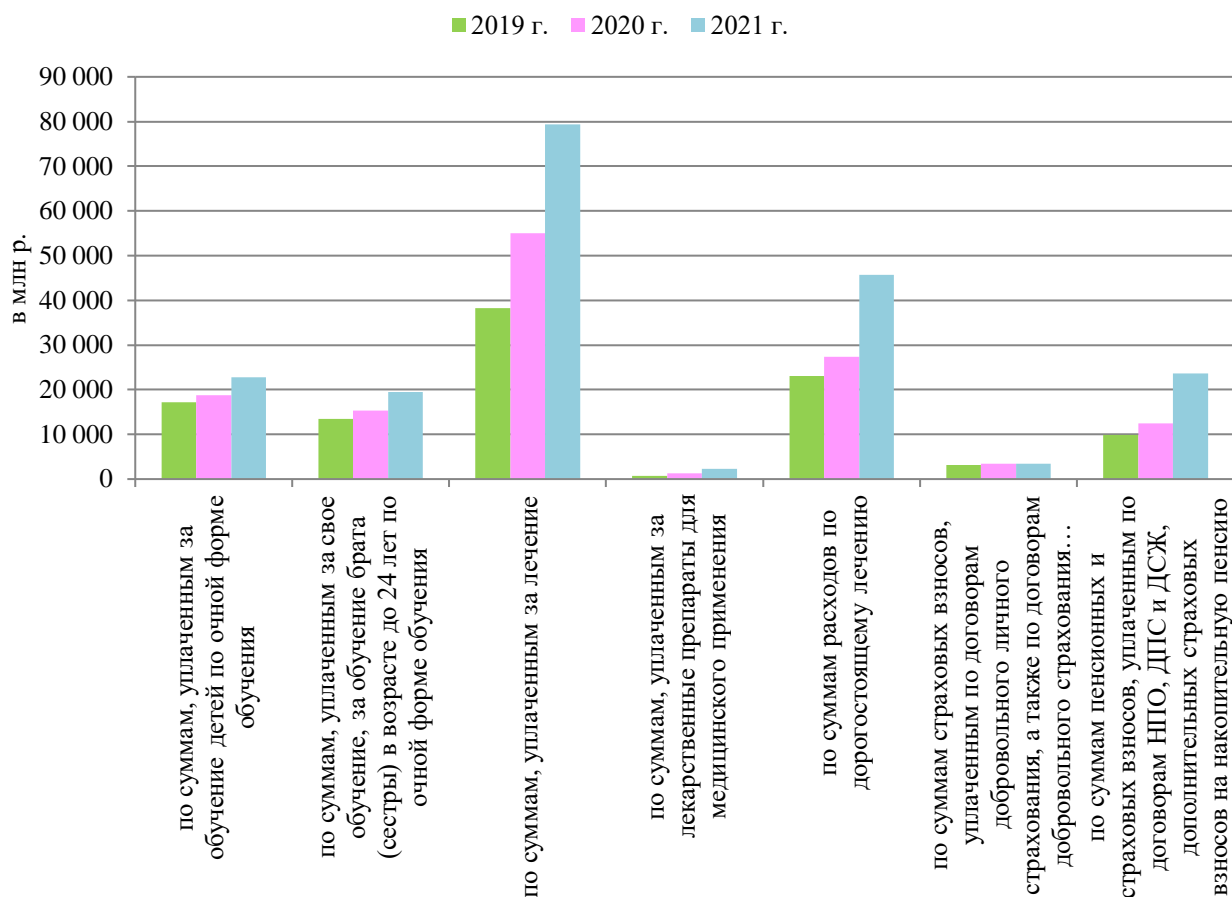


Рисунок 1. Динамика социальных налоговых вычетов по данным Отчетов ФНС по форме №1-ДДК "Отчет о декларировании доходов физическими лицами"

Роль налоговых льгот на инвестиции в образование (в контексте российской практики – налоговых вычетов по НДФЛ). Важно учитывать два фактора, оказывающих существенное влияние на восприимчивость физических лиц к «образовательным» налоговым льготам:

- стадия жизненного цикла человека, на которой реализуется налоговое стимулирование. Многочисленные исследования, обобщенные Карнейро и Хекманом, подтверждают, что большая часть инвестиций в человеческий капитал происходит в молодости. Следовательно, необходимо развивать систему налоговых вычетов и льгот, компенсирующих расходы физических лиц на получение базового высшего и среднего специального образования по программам бакалавриата и магистратуры;

- склонность работающего населения к самообучению. Структура расходов на конечное потребление домохозяйств в Российской Федерации за период 2018-2020 гг. свидетельствует о том, что на оплату услуг (куда входят коммунальные, образовательные и прочие) направлено в среднем 26,7% доходов. К сожалению, более точно оценить долю расходов населения на образование не представляется возможным.

Рассмотрим социальные налоговые вычеты на обучение в России.

По данным рисунка 2 видно, что в 2021 г. 389 689 налогоплательщиков воспользовались вычетом на собственное обучение, обучение брата или сестры и 566 462 – вычетом на обучение детей. За рассматриваемый период количество налогоплательщиков, воспользовавшихся вычетом, увеличивается.

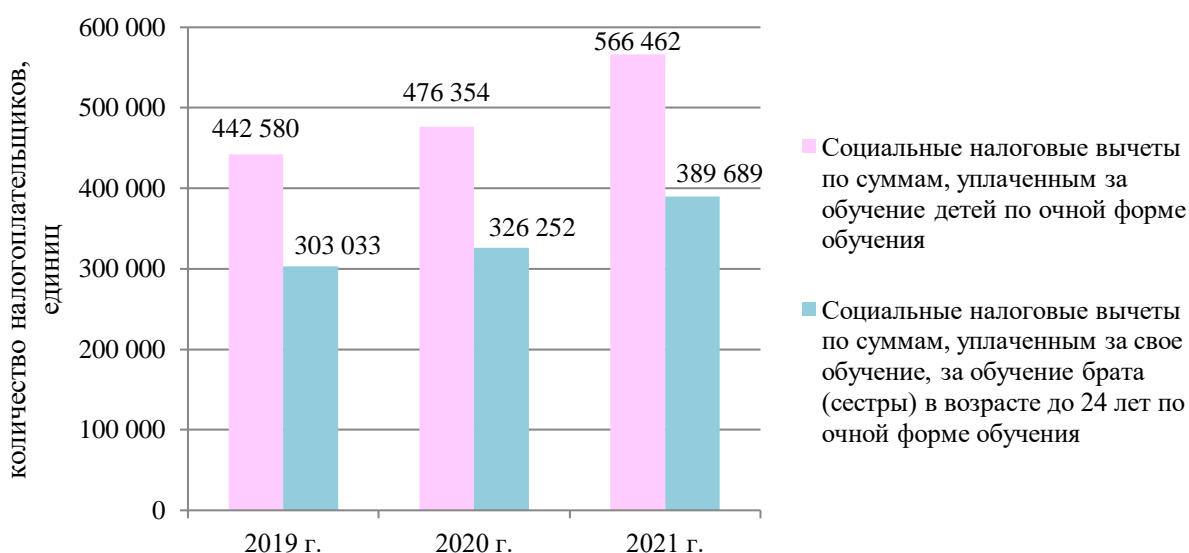


Рисунок 2. Изменение количества налогоплательщиков, которым предоставлен вычет на обучение, по данным Отчетов ФНС по форме №5-НДФЛ и по форме №1-ДДК

Из данных таблицы 3, видно, что сумма полученных вычетов за собственное обучение, обучение брата или сестры в 2021 г. по сравнению с 2020 г. увеличилась на 26,4 %, за обучение детей увеличилась на 21,5 %. В 2020 г. по сравнению с 2019 г. темп роста сумм полученных вычетов на собственное обучение составил 113,6 %, на обучение детей – 109,2 %.

Таблица 2.**Динамика сумм полученных вычетов по данным Отчетов ФНС по форме №5-НДФЛ и по форме №1-ДДК, в млн р.**

Тип вычета	2019 г.	2020 г.	2021 г.	Темп роста в 2020 г., %	Темп роста в 2021 г., %
Собственное обучение, обучение брата или сестры	13 598,5	15 443,3	19 520,5	113,6	126,4
Обучение детей	17 322,4	18 911,0	22 973,0	109,2	121,5

Согласно пп. 2 п. 1 ст. 219 НК РФ налоговый вычет предоставляется в сумме, уплаченной налогоплательщиком в налоговом периоде за свое обучение, в размере фактически произведенных расходов на обучение с учетом ограничения в 120 тыс. р. на все социальные вычеты, а также в сумме, уплаченной налогоплательщиком-родителем за обучение своих детей – в размере фактически произведенных расходов на это обучение, но не более 50 тыс. р. на каждого ребенка в общей сумме на обоих родителей.

Средние суммы расходов, которые применяются для получения вычета на обучение, представлены на рисунке 3. В 2021 г. налоговый вычет на собственное обучение, обучение брата или сестры налогоплательщика в среднем составил 50,3 тыс. р., на обучение детей – 40,4 тыс. р. С каждым годом расходы, принимаемые к вычету, увеличиваются, но существующие ограничения в 120 тыс. р. (50 тыс. р. на ребенка) способствуют снижению интереса к обучению. Расходы, понесенные на образование, существенно превышают установленные лимиты, налогоплательщик не может вернуть уплаченный НДФЛ. Как видно из таблицы 3, в 2020 г. средняя цена за обучение в государственных и муниципальных образовательных организациях высшего образования за семестр составляет 73 170, 35 р., за год сумма приближается к 150 тыс. р., что несопоставимо с 50 тыс. р., которые принимаются к вычету.

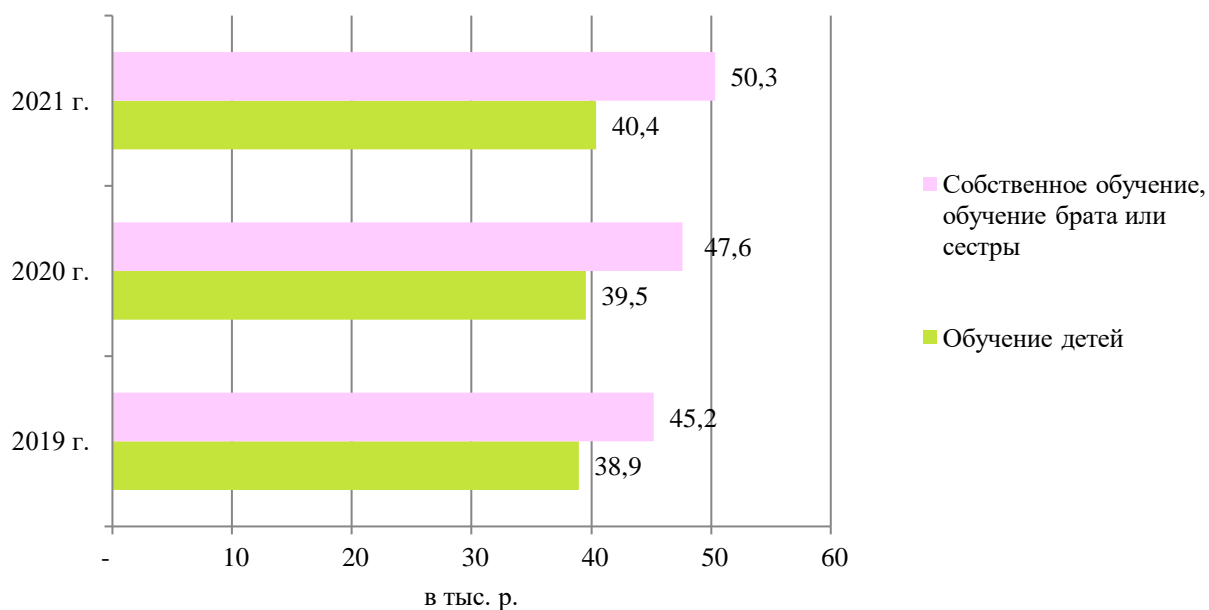


Рисунок 3. Динамика суммы вычета на обучение на одного налогоплательщика

Таблица 3.

Динамика средних потребительских цен на отдельные виды услуг образования (на конец года), в р. [7]

	2018 г.	2019 г.	2020 г.	Темп роста в 2019 г., %	Темп роста в 2020 г., %
Дополнительные занятия для детей дошкольного возраста, за академический час	195,89	213,48	223,08	109,0	104,5
Обучение в негосударственных общеобразовательных организациях, за месяц	20 134,79	20 612,15	20 852,05	102,4	101,2
Обучение в образовательных организациях среднего профессионального образования, за семестр	31 476,27	34 143,28	32 938,91	108,5	96,5
Обучение в государственных и муниципальных образовательных организациях высшего образования, за семестр	68 260,10	74 698,98	73 170,35	109,4	98,0

В данном аспекте сложной задачей становится разработка такой налоговой системы, которая будет способствовать накоплению человеческого капитала. Обосновано это тем, что отсутствие стремления физических лиц к обучению

препятствует широкому инвестированию в человеческий капитал, а также снижает эффективность таких инвестиций в силу принудительного характера обучения [4].

Увеличение ограничений, предусмотренных налоговым законодательством на социальные вычеты, будет стимулировать население получать образование. Предлагается повысить с 50 тыс. р. до 150 тыс. р. предельную сумму, с которой налогоплательщик сможет получить налоговый вычет на обучение детей. Выпадающие доходы вырастут в три раза с 5 524,2 млн р. до 16 572,5 млн р. расчет по данным 2021 г.

Таблица 4.

Выпадающие доходы государства по вычетам на обучение

	Вычет по суммам, уплаченным	Выпадающие доходы	Вычет, увеличенный в 3 раза	Выпадающие доходы увеличенные
Собственное обучение, обучение брата или сестры	19 520,5	2 537,7	58 561,5	7 613,0
Обучение детей	22 973,0	2 986,5	68 919,1	8 959,5
Всего по вычетам на обучение	42 493,5	5 524,2	127 480,6	16 572,5

Большинство налоговых вычетов в России предоставляются без учета дохода налогоплательщика [5].

Внедрение налоговых льгот провоцирует снижение налоговых доходов государства, но государство расширяет налоговое стимулирование с расчетом на будущий прирост налоговой базы за счет экономического роста. Однако, расширение налоговой базы может быть не достигнуто и, напротив, налоговая база может быть сокращена. В данной ситуации проявляются риски неэффективности налоговых льгот, которые состоят в недополучении запланированного дополнительного объема налоговых доходов бюджета, который мог быть получен в результате налогового стимулирования. Эти риски являются следствием невыполнения своих функций налоговыми льготами. Оценка эффективности налоговых льгот является нетривиальным вопросом, и в условиях дефицита бюджета становится приоритетной для Министерства финансов и Правительства.

Выпадение налоговых доходов бюджетов вследствие ошибок сотрудников, отклонений в процессах налоговых органов являются следствием рисков налогового контроля и налогового администрирования. Они выступают как результат противоправных умышленных действиями сотрудников налоговой и таможенной службы, или как результат непредумышленных ошибок при выполнении ими служебных обязанностей [6].

Таким образом, необходимо рассмотреть применение грамотно выстроенной системы налоговых льгот и вычетов, основанной на возможности их использования только гражданами с низкими уровнями доходов. Данная мера будет препятствовать внедрению низко эффективных налоговых льгот. Каждый год вычеты должны индексироваться, в соответствии с текущей экономической ситуацией в стране. Размер социальных вычетов меняется очень редко и на очень маленькие суммы, а темпы инфляции набирают обороты, делая вычеты несопоставимыми с текущими реалиями.

Список литературы:

1. Тихонова А.В. Теоретические основы построения системы налогообложения населения / А.В. Тихонова // Теоретическая и прикладная экономика. – 2022. – №1. [электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/teoreticheskie-osnovy-postroeniya-sistemy-nalogooblozheniya-naseleniya> (дата обращения 23.04.2023)
2. Малинина, Т.А. Оценка налоговых льгот и освобождений: зарубежный опыт и российская практика / Т. Малинина – М.: Ин-т Гайдара, 2010 – 212 с.: ил. – (Научные труды / Ин-т экономической политики им. Е.Т. Гайдара; № 146Р). – ISBN 978-5-93255-299-5.
3. Мельникова Н.П. Стандартные налоговые вычеты по НДФЛ: проблемы применения и направления совершенствования / Н.П. Мельникова, А.В. Тихонова // Налоги и налогообложение. – 2018. – № 6. – С. 31 – 39. DOI: 10.7256/2454-065X.2018.6.26822 [электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: https://nbpublish.com/library_read_article.php?id=26822 (дата обращения 23.04.2023)
4. Тихонова А.В. Развитие налогового стимулирования инвестиций в человеческий капитал / А.В. Тихонова // Финансовый журнал. – 2023. – №1. [электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/razvitie-nalogovogo-stimulirovaniya-investitsiy-v-chelovecheskiy-kapital> (дата обращения 21.04.2023)

5. Крохмаль Д.Д. Налоговые вычеты по НДФЛ как инструмент решения социальных проблем государства / Д.Д. Крохмаль // *Налоги и налогообложение*. – 2021. – № 6. – С. 44 – 59. DOI: 10.7256/2454-065X.2021.6.37166 [электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: https://nbpublish.com/library_read_article.php?id=37166 (дата обращения 25.04.2023)
6. Пугачев А.А. Налоговые риски государства: развитие теоретических подходов в контексте актуальных проблем налоговой политики России / А.А. Пугачев // *Налоги и налогообложение*. – 2021. – №1. [электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/nalogovye-riski-gosudarstva-razvitie-teoreticheskikh-podhodov-v-kontekste-aktualnyh-problem-nalogovoy-politiki-rossii> (дата обращения 21.04.2023)
7. *Образование в цифрах: 2021 : краткий статистический сборник* / Л.М. Гохберг, О.К. Озерова, Е.В. Саутина; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». – М.: НИУ ВШЭ, 2021.

ФИНАНСОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ: ИННОВАЦИИ, ВЫЗОВЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Чернов Никита Андреевич

*студент,
кафедра информационных
технологий и цифровой экономики,
Ивановский Государственный
Химико-Технологический Университет,
РФ, г. Иваново
E-mail: tchernov.nikika@yandex.ru*

Астраханцева Ирина Александровна

*научный руководитель, док. экон. наук, доц.,
Ивановский Государственный
Химико-Технологический Университет,
РФ, г. Иваново*

FINANCIAL TECHNOLOGIES: INNOVATIONS, CHALLENGES, AND PERSPECTIVES

Nikita Chernov

*Student,
department of Information Technology and Digital Economy,
Ivanovo State University of Chemical Technologi,
Russia, Ivanovo*

Irina Astrakhantseva

*Scientific supervisor,
Doctor of Economic Sciences, Associate Professor,
Ivanovo State Chemical-Technological University,
Russia, Ivanovo*

АННОТАЦИЯ

Исследование анализирует роль финансовых технологий (финтех) в современном финансовом секторе, с акцентом на их эффективности, доступности и удобстве. Рассматриваются различные аспекты финтех, включая цифровые платежи, блокчейн, искусственный интеллект и машинное обучение. Выделяется важность кибербезопасности и защиты данных, а также необходимость сотрудничества между регуляторами и финтех-компаниями для создания эффективной регуляторной среды. Заключение подчеркивает ключевое значение финтех для

развития финансового сектора и указывает на необходимость дальнейших исследований для обеспечения устойчивого и безопасного использования финтех-решений.

ABSTRACT

The following is an abstract that provides a concise summary of the main theses pertaining to the role of financial technologies in the modern financial sector. The authors of the research analyze the impact of fintech on the provision of financial services, with particular emphasis on their efficiency, accessibility, and convenience. Various aspects of fintech are discussed, including digital payments, blockchain, artificial intelligence, and machine learning. The importance of cybersecurity and data protection is highlighted in the context of emerging challenges. Special attention is given to the need for collaboration between regulators and fintech companies in order to create an effective regulatory environment. The conclusion emphasizes the key significance of fintech for the development of the financial sector and underscores the need for further research to ensure sustainable and secure utilization of fintech solutions.

Ключевые слова: финансовые технологии, финтех, эффективность, доступность, удобство, цифровые платежи, блокчейн, искусственный интеллект, машинное обучение, кибербезопасность, регуляторная среда.

Keywords: financial technologies, fintech, efficiency, accessibility, convenience, digital payments, blockchain, artificial intelligence, machine learning, cybersecurity, regulatory environment.

В современном мире финансовые технологии (финтех) все больше приобретают важное значение в различных областях финансового сектора. Они способны революционизировать способы предоставления финансовых услуг, обеспечивая эффективность, доступность и удобство. В свете быстрого развития технологий и изменения потребительских ожиданий, понимание финтех и его

воздействия становится ключевым для академических и практических исследований.

Финансовые технологии активно изучаются в академическом сообществе и практических кругах. Множество исследований посвящены отдельным аспектам финтех, таким как цифровые платежи, блокчейн, искусственный интеллект и другие технологии. Однако, в связи с быстрым развитием и постоянными инновациями в этой области, все еще существуют многочисленные возможности для исследования и погружения в данную проблематику.

Целью данного исследования является рассмотрение основных аспектов финансовых технологий, анализ их воздействия на финансовый сектор и выявление вызовов и перспектив, связанных с их внедрением. Основываясь на существующих знаниях, предлагается систематизировать и упорядочить информацию в виде тезисов, чтобы предоставить комплексное представление о финтех.

Данное исследование базируется на анализе академической литературы, отчетов организаций, публикаций в области финансовых технологий, а также на основе практического опыта внедрения и использования финтех-решений. В дополнение к этому, использованы данные из открытых источников, статистические данные и исследования в области финансов и информационных технологий.

Тезисы

Внедрение финансовых технологий (финтех) приводит к революционным изменениям во всех сферах финансового сектора, обеспечивая эффективность, удобство и доступность финансовых услуг.

Финтех предлагает новые методы и инструменты для сбора, обработки и анализа данных, что позволяет финансовым институтам принимать более обоснованные и точные решения на основе большего объема информации.

Одной из ключевых областей финтех является цифровые платежи, которые упрощают и ускоряют процесс перевода денежных средств, снижая издержки и улучшая удобство для пользователей.

Развитие технологии блокчейн открывает новые возможности для безопасной и прозрачной регистрации финансовых транзакций, а также снижает риски мошенничества и подделки данных.

Искусственный интеллект и машинное обучение становятся незаменимыми инструментами в области финтех, обеспечивая автоматизацию процессов, улучшение аналитики и персонализацию финансовых услуг.

Финтех стимулирует развитие новых форм финансирования, таких как краудфандинг и краудлендинг, которые позволяют малым и средним предпринимателям получить доступ к финансированию без участия традиционных финансовых институтов.

Однако финтех также сталкивается с вызовами, связанными с кибербезопасностью и защитой данных. Необходимо разрабатывать и применять эффективные меры для защиты финансовых систем от кибератак и несанкционированного доступа.

Регуляторы и законодатели должны активно сотрудничать с финтех-компаниями, чтобы создать подходящую правовую и регуляторную среду, способствующую инновациям и защите интересов потребителей.

Финтех оказывает значительное влияние на традиционные финансовые институты, требуя от них адаптации и модернизации своих бизнес-моделей и процессов.

Заключение

В результате исследования мы убеждаемся, что финансовые технологии играют существенную роль в финансовом секторе, предоставляя инновационные решения и перспективы для его развития. Однако, вызовы, связанные с кибербезопасностью и регуляторной средой, требуют постоянного внимания и дальнейших исследований для обеспечения стабильного и безопасного использования финтех.

Список литературы:

1. Смит Я., & Левченко, И. (2021). Финтех-компании: характеристики и вклад в инновационное развитие финансового сектора. *Финансы и кредит*, 27(3), 528-547.
2. Косарев, Г.А., & Крутько, П.М. (2019). Финтех: концепция, виды и тенденции развития. *Финансы и кредит*, 25(12), 2842-2865.
3. Волкова, А.И., & Кузьмин, Е.А. (2019). Финтех в банковском секторе: вызовы и перспективы. *Вестник Южно-Уральского государственного университета. Серия "Экономика и управление"*, 13(2), 27-32.
4. Татаринцева, Е.А., & Воробьева, М.В. (2021). Инновационные финансовые технологии в российской банковской системе. *Банковское дело*, 15(1), 43-52.

ДЛЯ ЗАМЕТОК

**НАУЧНОЕ СООБЩЕСТВО СТУДЕНТОВ XXI СТОЛЕТИЯ.
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ**

*Электронный сборник статей по материалам СХХVII студенческой
международной научно-практической конференции*

№ 7 (127)
Июль 2023 г.

В авторской редакции

Издательство ООО «СибАК»
630049, г. Новосибирск, Красный проспект, 165, офис 5.
E-mail: mail@sibac.info

16 +



СибАК
www.sibac.info